

# Bachelor RDC

## Programme des enseignements

Des enseignements concrets,  
au cœur de la vie de l'entreprise.

### Enseignements généraux

- Piloter le développement opérationnel du plan d'action commerciale
- Développer la stratégie de croissance de l'entreprise
- Marketing stratégique et opérationnel

### Enseignements professionnels

- Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales
- Développer la stratégie de croissance de l'entreprise
- Manager une équipe commerciale
- Négociation commerciale

**Inscription :** Cette formation est accessible via Parcoursup et hors Parcoursup (pour les étudiants nationaux & internationaux)

**Objectifs :** Le responsable de développement commercial ou business développer intervient dans la croissance de son entreprise et assure le développement du portefeuille client

### Et après un Bachelor RDC ?

Poursuis tes études ou intègre directement le monde professionnel.

### Poursuite d'études

- Master Management et Administration des Entreprises
- Master Management Stratégie d'Entreprise
- Master ingénieur d'affaires
- Master Manager du développement commercial

### Débouchés

- Chef(fe) de projet Commercial
- Chargé(e) de projet Commercial
- Business Developper
- Responsable développement des ventes
- Chargé(e) de création de portefeuille client
- Agent commercial
- Négociateur commercial
- Animation & développement de point de vente



### Les + de MBS Education...

Soutien au placement en contrat d'apprentissage

Accompagnement pour l'obtention d'un stage

Cours de remise à niveau en vente et négociation

### Modalité de formation

Formation en alternance : en contrat d'apprentissage (16-29 ans)

Formation en alternance : en contrat de professionnalisation (plus de 30 ans)



[admission@mbseducation.fr](mailto:admission@mbseducation.fr)

01 45 35 28 28



## Contact

01 45 35 28 28

admission@mbseducation.fr  
dorcas@mbseducation.fr

mbseducation.fr

5 rue des Reculettes,  
75013 Paris

Ouvert de 8h30 à 19h

mbs  
ÉDUCATION

CFA  
FORMEKO

Qualiopi  
processus certifié  
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE



## Bachelor Responsable de Développement Commercial

**Prérequis :** Bac+2 (en commerce ou marketing) ou BTS NDRC/MCO

Le Bachelor Responsable de Développement Commercial est accessible après un BAC +2

**Rythme :** 2 jours en formation / 3 jours en entreprise

**Durée :** 1 an en alternance ou en formation en initiale

**Validation :** Diplôme d'état - Titre RNCP  
Taux de réussite : 75%  
Taux de satisfaction : 80%  
Taux d'abandon : 4%

**Tarif (en alternance):** Gratuit

**Tarif (en initial):** 5900€

**Acompte :** 30% pour le BTS soit 1770€

mbs  
ÉDUCATION

Une école proche de ses étudiants...



# Bachelor RDC

## Responsable de développement Commercial

Chez MBS, chaque étudiant bénéficie d'un accompagnement personnalisé et d'un suivi constant tout au long de sa formation.